A close-up of a sign

Description automatically generatedN

KUNDER A group of people with their arms outstretched

Description automatically generated

KUNDE- A heart shaped object with a white background

Description automatically generatedRELATIONER

VÆRDI A gift box with a bow

Description automatically generated

AKTIVITETER A check mark in a circle

Description automatically generated

Hvem er de vigtigste nøglepartnere?

PARTNERE A hands shaking with a white background

Description automatically generated

[Fang læserens opmærksomhed med et citat fra dokumentet, eller brug denne plads til at fremhæve nogle nøglepunkter. Du kan trække dette tekstfelt til andre steder på siden.]

Hvad synes dine kunder om dit produkt og virksomhed?

Hvilke benefits er der for kunden at beholde et samarbejde?

Hvad laver din virksomhed?

Hvorfor køber kunderne dit produkt?

KANALER A gray truck with a white background

Description automatically generated with medium confidence

RESSOURCER A line drawing of people connected to a gear

Description automatically generated

Hvilke kanaler bruges der til at nå ud til kunderne?

Hvad er de vigtigste ressourcer for virksomheden?

INDTÆGTERA gray bag with a dollar sign

Description automatically generated

OMKOSTNINGERA brown tag with a dollar sign

Description automatically generated

Hvad er de vigtigste omkostninger?

Hvad er den vigtigste indtægtskilde?